

# Bac Pro Métiers du commerce et de la vente option A animation

**L'INSTITUT**  
*des*  
**AMÉRIQUES**  
Etablissement Privé d'Enseignement Supérieur

**Certification professionnelle**  
Nomenclature du niveau de qualification : Niveau 4

## DOMAINES

- Conseil et vente
- Fidélisation de la clientèle
- Animation et gestion de l'espace commercial
- Prospection et valorisation de l'offre commerciale



## Activités :

Le titulaire du baccalauréat professionnel « métier du commerce et de la vente » s'inscrit dans une démarche commerciale active. Son activité principale consiste à ;

- Accueillir, conseiller et vendre des produits et des services associés,
- Contribuer au suivi des ventes
- Participer à la fidélisation de la clientèle et au développement de la relation client
- Prospecter des clients potentiels
- Participer à l'animation et à la gestion d'une unité commerciale,

Et cela, dans le but de participer à la construction d'une relation client durable

## Blocs de compétences

- Conseiller et vendre
- Suivre les ventes
- Fidéliser la clientèle et développer la relation client
- Animer et gérer l'espace commercial
- Prospecter et valoriser l'offre commerciale
- Bloc d'Economie et droit
- Bloc de Mathématiques
- Bloc de prévention santé environnement
- Bloc de langue vivante 1
- Bloc de langue vivante 2
- Bloc de Français
- Bloc d'histoire géographie et l'enseignement moral et civique
- Bloc d'art appliqués et culture artistiques
- Bloc d'éducation physique et sportive
- Bloc facultatif de langue vivante
- Bloc facultatif d'éducation physique et sportif
- Bloc facultatif de mobilité



## Métiers visés :

Bénéficiant du statut de salarié ou de celui d'indépendant, sédentaire ou itinérant, le titulaire du Baccalauréat professionnel « Métiers du commerce et de la vente » agit tant en face-à-face qu'à distance. Les appellations les plus courantes des emplois relevant du champ professionnel commun des deux diplômes concernés et qu'il peut être amené à exercer sont les suivantes ;

- Vendeur-conseil
- Conseiller de vente
- Conseiller commercial
- Assistant commercial
- Téléconseiller
- Assistant administration des ventes
- Chargé de clientèle

## Voies d'accès

En formation initiale  
En contrat d'apprentissage  
En formation continue  
Par VAE



**Centre de formation enregistré sous le n° 96 97 30495 97 ♦ OF-CFA : UAI n° 9730532R**

41 rue du XIV Juillet 97300 Cayenne

1<sup>er</sup> Etage 14 AV Hector Rivierez 97320 Saint-Laurent

Siren: 482 203 015 NAF : 8542Z ♦ [www.lidame.fr](http://www.lidame.fr) ♦ [idameriques@orange.fr](mailto:idameriques@orange.fr) ♦

Tél. 0594 31 21 21

Tél. 0594 34 21 24